

Hüsser Gmür + Partner AG begleitet Nachfolgeregelung des Reiseveranstalters Dreamtime Travel AG

Ein neues Kapitel für Dreamtime Travel AG

Nach fast 30 Jahren erfolgreicher Unternehmensführung stellt die Dreamtime Travel AG aus Baden die Weichen für die Zukunft. Dominic Eckert übergibt die Aktienmehrheit des spezialisierten Reiseveranstalters an Tanja Abächerli. Mit diesem Schritt stärkt Dreamtime Travel AG ihre Position als unabhängiges Schweizer Reiseunternehmen.

Seit der Gründung im Jahr 1997 steht Dreamtime Travel AG für klare Werte, persönliche Beratung und besondere Reiseerlebnisse. Dank eines engagierten Teams und einer konsequenten strategischen Ausrichtung – mit Fokus auf Ozeanien, Afrika, den Indischen Ozean und Lateinamerika – konnte sich das Unternehmen über viele Jahre erfolgreich in einem anspruchsvollen Markt behaupten.

Die Unternehmensnachfolge wurde bewusst frühzeitig und mit Weitsicht geplant. Mit Tanja Abächerli gewinnt Dreamtime Travel AG eine sehr erfahrene Touristikerin, die die Unternehmenswerte teilt und die Weiterentwicklung des Unternehmens gemeinsam mit dem Team verantwortungsvoll vorantreiben wird.

Um Kontinuität und Stabilität sicherzustellen, bleibt Dominic Eckert während der nächsten zwei Jahre operativ tätig und darüber hinaus als Teilhaber und Sparringpartner eng eingebunden.

Hüsser Gmür + Partner AG durfte diese Unternehmensnachfolge (Management Buy-in, MBI) von den ersten Gesprächen bis zum erfolgreichen Abschluss begleiten – als Bewerterin, Beraterin und Moderatorin über alle Phasen hinweg.



Personen (v.l.n.r.): Fabian Schmid (HG+P), Dominic Eckert, Tanja Abächerli, Sandra Vogler (AKB), Adrian Eckert, Arthur Eckert, Nick Grätzer (Voser Rechtsanwälte)

Persönlicher Eindruck aus dem Projektteam

Dr. Fabian Schmid, Projektleiter Hüsser Gmür + Partner AG

«Für mich war es beeindruckend, mit welcher Offenheit und Klarheit Dominic Eckert und Tanja Abächerli von Beginn an miteinander umgingen. Es wurden keine «Spielchen» gespielt – alle Informationen und Vorstellungen lagen von Anfang an transparent auf dem Tisch. Das ist wohl einer der massgeblichen Gründe, weshalb die Transaktion reibungslos und innerhalb von weniger als einem Jahr abgeschlossen werden konnte. Vielen Dank für das Vertrauen und viel Erfolg dem neuen Führungsduo!»

Statements der Verkäufer- und Käuferschaft

Dominic Eckert, Gründer, Co-Geschäftsführer und bisheriger Alleinaktionär der Dreamtime Travel AG

«Ich habe mich mit 30 selbstständig gemacht und mir immer vorgenommen, mich frühzeitig mit meiner Nachfolge auseinanderzusetzen. Vor rund zwei Jahren habe ich das Thema erstmals auch intern angesprochen. Ich wollte vermeiden, dass irgendwann der Eindruck entsteht, der Gründer klebe noch am Stuhl. Ich bin überzeugt, dass ein Management Buy-in der richtige Entscheid war und ich mit Tanja Abächerli die passende Nachfolgerin gefunden habe. Vielen Dank an Hüsser Gmür + Partner AG, die diesen Prozess professionell und effizient begleitet haben und bei denen ich mich von der ersten bis zur letzten Minute sehr gut aufgehoben gefühlt habe.»



Tanja Abächerli, Co-Geschäftsführerin und neue Mehrheitsaktionärin der Dreamtime Travel AG



«Der Wunsch, Reiseunternehmerin zu werden, begleitet mich schon länger. Entsprechend habe ich mich gezielt weitergebildet und einen MBA an der Fachhochschule Nordwestschweiz abgeschlossen. Als ich hörte, dass Dominic Eckert eine Nachfolgelösung sucht, war mein Interesse sofort geweckt. Ich war schon immer eine Macherin, die gerne Verantwortung übernimmt. Dennoch war ich sehr froh, mit Hüsser Gmür + Partner AG ausgewiesene Experten an meiner Seite zu haben, die uns sicher durch den komplexen und nicht ganz hürdenfreien Prozess der Unternehmensnachfolge bzw. der Übernahme der Aktienmehrheit geführt haben.»

Der Nachfolgeprozess im Überblick

Hüsser Gmür + Partner AG durfte den Nachfolgeprozess auf verschiedenen Ebenen begleiten:

1) Unternehmensbewertung: Der Startpunkt lag vor rund einem Jahr, als Dominic Eckert auf uns zukam und eine Unternehmensbewertung für Dreamtime Travel AG erstellen liess. Wir bereiteten die Vergangenheit auf, modellierten die erwartete Entwicklung und leiteten daraus erste Wertbandbreiten ab. Zu diesem Zeitpunkt war noch offen, ob eine interne Nachfolgelösung (Management Buy-out, MBO), ein MBI oder ein Verkauf an einen strategischen Investor verfolgt werden sollte.

2) Erste Gespräche: Kurz vor den Sommerferien im Juni 2025 erfolgte der Startschuss für den MBI-Prozess. In ersten Gesprächen mit der potenziellen Nachfolgerin wurden die gegenseitigen Vorstellungen und Erwartungen ausgetauscht sowie das Zahlenmaterial und die Unternehmensbewertung gemeinsam besprochen.

3) Finanzierung: Nachdem der Unternehmenswert und der Preis der Aktien definiert waren, wurden Gespräche mit verschiedenen Banken geführt, um mögliche Finanzierungsvarianten und Konditionen zu evaluieren.

4) Absichtserklärung: In einem nächsten Schritt wurden die Eckpunkte der Transaktion definiert und in einer Absichtserklärung (Letter of Intent, LOI) festgehalten.

5) Steuerruling: Um eine steueroptimale Lösung für Käuferin und Verkäufer sicherzustellen, wurde in Zusammenarbeit mit einem Steuerexperten aus unserem Netzwerk ein Steuerruling erstellt und eingereicht. Dadurch konnten potenzielle steuerliche Risiken frühzeitig geklärt werden.

6) Aktienkaufvertrag & Aktionärsbindungsvertrag: Auf Basis der Absichtserklärung und des Steuerrulings wurde eine auf das Reiserecht spezialisierte Juristin bzw. eine Anwaltskanzlei aus unserem Netzwerk mit der Ausarbeitung des Aktienkaufvertrags sowie des Aktionärsbindungsvertrags (ABV) beauftragt. Wir begleiteten die Parteien während der Vertragsverhandlungen und Besprechungen.

7) Signing & Closing: Anfang März 2026 konnten die Verträge unterzeichnet und die Aktienmehrheit von Dominic Eckert an Tanja Abächerli übertragen werden.

Fazit

Das Projekt zeigt einmal mehr, wie wichtig eine frühzeitige Planung sowie eine offene und transparente Kommunikation im Nachfolgeprozess sind. Innerhalb von weniger als zwölf Monaten konnte der gesamte MBI-Prozess – von der Bewertung über die Verhandlungen und Finanzierung bis hin zum Steuerruling, zur Vertragsgestaltung und zum erfolgreichen Abschluss – umgesetzt werden.

Hüsser Gmür + Partner AG bedankt sich bei Dominic Eckert und Tanja Abächerli für das Vertrauen, die konstruktive Zusammenarbeit und die offene Kommunikation während des gesamten Projekts. Wir wünschen der Dreamtime Travel AG und dem neuen Führungsduo viel Erfolg auf ihrem weiteren Weg.

Ihre Nachfolge oder Transaktion – unsere Expertise

Planen auch Sie eine Nachfolgeregelung, einen Unternehmenskauf, einen Unternehmensverkauf oder eine Fusion? Oder möchten Sie wissen, welchen Wert Ihr Unternehmen hat?

Wir begleiten Sie mit Erfahrung, Fachkompetenz und Engagement – von der ersten Idee bis zum erfolgreichen Abschluss.

→ **Jetzt Beratungsgespräch vereinbaren**



Dr. Fabian Schmid
CVA, CFA
Mandatsleiter Unternehmensberatung
Partner
+41 56 483 05 56
fabian.schmid@huessergmuer.ch



Marc Schmellentin
dipl. Wirtschaftsprüfer
Bereichsleiter öffentliche Verwaltung
und Unternehmensberatung
Partner
+41 56 483 05 57
marc.schmellentin@huessergmuer.ch



Bruno Hüsser
dipl. Wirtschaftsprüfer
Mandatsleiter Unternehmensberatung
Partner
+41 56 483 05 55
bruno.huesser@huessergmuer.ch



Marco Hürsch
dipl. Wirtschaftsprüfer
Mandatsleiter Unternehmensberatung
Partner
+41 56 483 05 61
marco.huersch@huessergmuer.ch



Matthias Lämmli
Master in Sozialmanagement i.A.
Geschäftsführer
Bereichsleiter Beratung von Institutionen & NPO
Mandatsleiter Unternehmensberatung
+41 56 483 05 50
matthias.laemmli@huessergmuer.ch